

Effektives Coaching: Gestärkt für Ihr Business! Selfmarketing – „Mut mach-Coaching“ – Kaltakquise

Gönnen Sie sich eine kleine Auszeit und nutzen Sie unsere Coaching-Angebote zur Optimierung Ihres Business!



Wir haben drei attraktive Pakete für Sie geschnürt, um Ihren Erfolg zu festigen und zu unterstützen:

1. Selfmarketing – Wie vermarkte ich mich und meine Dienstleistung?
2. Das ultimative „Mut mach“-Coaching: Luft holen und Stärkung für schwierige Zeiten und auch sonst...
3. Kaltakquise mit Herz und Verstand

Das Besondere

Jedes Paket besteht aus 3 Stunden Coaching incl. einer Pause. Der Termin findet in Köln oder nach Vereinbarung statt.

Im Preis enthalten sind ein Coaching-Profil für Sie, Fotos von den erstellten Flipcharts (auf Wunsch), Schulungsmaterialien und natürlich Softgetränke (Kaffee, Tee, Wasser) sowie ein kleiner Snack.



Hier die einzelnen Pakete



1. Selfmarketing – Wie vermarkte ich mich und meine Dienstleistung?

Fast 100 % aller Käufe werden emotional entschieden und rational begründet. Dies trifft auch auf den Dienstleistungssektor zu. Der erste Moment in der Verkaufsbeziehung ist meist entscheidend, hier gilt es "Chemie" zur Kundin/zum Kunden herzustellen und das eigene Produkt (und sich selber), optimal zu vermarkten.

Wie Sie sich besser vermarkten können, was genau Ihr USP (Unique Sales Point) ist und welche Tipps und Strategien es gibt, werden Themen in dem Coaching sein.



Ihr Nutzen

Sie definieren Ihren USP und stellen den Nutzen Ihrer Produkte oder Dienstleistung in den Vordergrund.

2. „Mut mach-Coaching“- Luft holen und Stärkung für schwierige Zeiten

Gerade in schwierigen Zeiten ist Unterstützung notwendig: Mal durchatmen, sich positives Feedback holen und die eigene Situation aus einem anderen Blickwinkel sehen! Das hilft, um wieder gestärkt für das Alltagsgeschäft zu sein.

Das „TSAO (Tu so als ob)-Prinzip“ hilft dabei, diese Zeiten auch gewinnbringend für sich zu nutzen. Ich unterstütze Sie, wieder mit Mut und gestärkt Ihr Business zu betreiben.



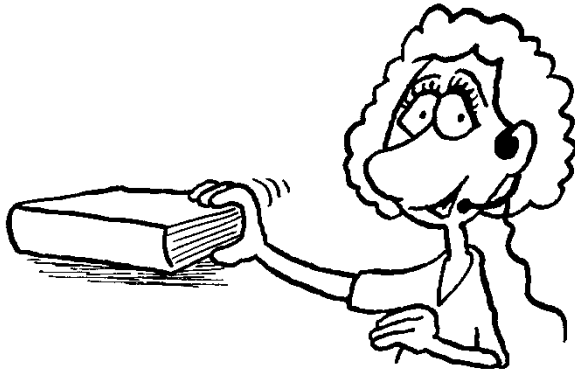
Ihr Nutzen

Sie sehen aus einem anderen Blickwinkel wieder positiv auf Ihr Unternehmen und entwickeln Strategien für schwierige Zeiten

3. Kaltakquise mit Herz und Verstand

Kalte Akquise bedeutet Kontakte zu unbekanntem Kunden aufzubauen und die eigenen Dienstleistungen optimal zu verkaufen. Hierzu benötigen Sie das richtige Handwerkszeug, den optimalen Gesprächsleitfaden und die Überzeugung, dass Ihre Dienstleistung einzigartig ist. Dieses Coaching wird Ihnen helfen, sich und Ihr Produkt optimal am Telefon zu präsentieren.

- Angebotsdefinition
- Eigenen Gesprächsleitfaden entwickeln
- Mit Stimme und Wortwahl gekonnt umgehen



Ihr Nutzen

Ihr Bekanntheitsgrad steigert sich. Sie gewinnen auf Dauer kostengünstig neue Kunden. Ihr Umsatz entwickelt sich positiv.

Und nun? Wie geht es weiter?

Sie entscheiden sich für ein oder mehrere Pakete und nehmen telefonisch Kontakt zu uns auf. Selbstverständlich können Sie sich auch per E-Mail melden. Wir informieren Sie gerne über Preise und vereinbaren nach Ihrer verbindlichen Buchung einen Termin mit Ihnen.

Und dann...geht es los mit dem Coaching!

Ich freue mich auf Sie,
Ihre Tanja Hartwig

